



COMMUNIQUÉ DE PRESSE // 2 AVRIL 2020

**Pendant le confinement du coronavirus,
acheter de l'or physique en toute sécurité est possible !
Or en Cash, premier réseau français de vente de métaux précieux,
se mobilise auprès des clients désireux de se constituer une épargne
de long terme en ces temps troublés**

Alors que la crise sanitaire paralyse l'ensemble de l'économie mondiale et que les épargnants cherchent des solutions alternatives aux placements financiers, des inquiétudes émergent sur l'achat d'or physique : ce placement est-il pertinent ? Les stocks sont-ils suffisants pour répondre à la demande ? Y-a-t-il des risques particuliers en cette période troublée ? Or en Cash, premier réseau français de vente et d'achat de métaux précieux, se veut rassurant : la période actuelle présente des contraintes, logistiques notamment, mais les stocks d'or existent et les moyens d'acheter en toute sécurité aussi !

Halte à la désinformation : les stocks d'or existent et les commandes sont honorées !

Si l'or connaît un engouement certain, il est faux de dire qu'il existe une menace sur la capacité des acteurs de la vente d'or, comme Or en Cash, à honorer les commandes reçues. Tout d'abord, parce que l'activité des fondeurs d'or se poursuit presque normalement. Il y a une semaine, la London Bullion Market Association (LBMA) annonçait que 72 affineurs fondeurs accrédités, situés dans 31 pays, poursuivaient leur activité. Seule une poignée de fondeurs ont suspendu leur activité à cause du COVID-19¹.

De plus, les transactions réalisées par les entreprises comme Or en Cash sont basées sur des stocks existants. L'entreprise possède des partenariats privilégiés avec des fondeurs et a procédé à des prises de position avant le COVID-19. Ces prises de position sont fermes, l'or acheté appartient à Or en Cash.

« La crainte d'une pénurie de l'or physique est une hérésie » affirme Christophe Charve, directeur d'études chez Or en Cash. *« Aujourd'hui, les fondeurs continuent de travailler à un rythme quasi-normal selon l'autorité de marché qui fait référence. La seule contrainte liée au COVID-19 porte sur les délais de livraison. En temps de confinement, nous n'allons pas demander à nos clients de venir en agence récupérer leur or, ce qui ferait prendre des risques inutiles à tout le monde à un moment où les hôpitaux sont surchargés. Il faudra faire preuve de patience. En contrepartie, nous nous engageons à garder l'or de nos clients gracieusement, jusqu'à la fin du confinement. Il est donc en sécurité ! ».*

Un nouveau site internet dédié à la vente d'or d'investissement développé en une semaine par Or en Cash

Le confinement décidé le 16 mars par les pouvoirs publics a stoppé brutalement l'activité de l'entreprise et de ses 90 agences. Pour pallier à cet arrêt, les équipes du siège ont développé en une semaine un nouveau site dédié à la vente d'or d'investissement afin de permettre aux Français de réaliser des arbitrages dans leurs placements durant cette période particulièrement

chahutée sur les marchés et aux très fortes incertitudes quant à la sortie de crise. Mis en ligne le 25 mars, le site boutique.orinvestissement.fr a rencontré très vite son public, preuve de l'existence d'une demande même pendant la période de confinement.

« Nous avons décidé de ne rien changer à ce qui fait notre succès dans nos agences. Notre politique commerciale est restée identique contrairement à ce qui a pu être observé chez certains acteurs. Résultat : nous avons réalisé 50% de notre activité mensuelle de vente d'or en à peine une semaine grâce à notre nouvelle plateforme d'achat qui permet de contourner les mesures de confinement liées au COVID-19 ! » explique Christophe Charve.

Bien que l'or fluctue beaucoup, il est toujours intéressant comme valeur refuge

L'or est un placement qui demeure intéressant dans une logique de long terme notamment parce qu'il absorbe l'inflation. Entre 2010 et 2019, l'once d'or est passée de moins de 1 000 € à plus de 1 450 € alors que l'inflation s'est élevée à 10 %, d'après l'INSEE, sur la période. Mieux encore, l'or a une valeur intrinsèque, décorrélée des risques de marché. Enfin, pour limiter les risques et la sensibilité du capital investi aux fluctuations du cours qui peuvent être fortes, il est vivement conseillé d'acheter l'or d'investissement en faibles quantités mais régulièrement.

« Le placement en or physique est particulièrement adapté si l'on souhaite faire un placement de long terme, que l'on peut se constituer graduellement, en achetant des petits lingots de 5 grammes par exemple. D'autant que la crise actuelle est susceptible de générer de l'inflation, voire des dévaluations monétaires. L'or absorbe ces phénomènes d'usure des monnaies. C'est donc une bonne occasion de mettre des liquidités à l'abri des fortes incertitudes du moment » explique Christophe Charve.

Contacts presse :

Nadia Hamidouche 06 77 27 72 13 – nadia.hamidouche@manifeste.fr

Michel Salion 06 22 96 53 41 – michel.salion@manifeste.fr

Or en Cash en bref

Or en Cash est le premier réseau intégré de négoce d'or avec 90 agences à travers la France destinées aux particuliers souhaitant vendre ou acheter des métaux précieux. Entreprise familiale, elle réalise un chiffre d'affaires de 68 millions d'euros (2019) en croissance de 50 % et emploie 150 salariés. Elle a fêté ses 10 ans et a fait son entrée en 2020 dans le classement « Les Echos » des « Champions de la croissance » en France.

Or en Cash a été parmi les tout premiers acteurs du secteur à avoir développé une technologie lui permettant de proposer le cours exact des métaux précieux (en direct) du Marché International de Londres. Les transactions et l'achat d'or peuvent ainsi être réalisés à l'instant T garantissant transparence, fiabilité et prix à sa juste valeur. Fort de son expertise dans le secteur des métaux précieux, Or en Cash développe depuis 2016 la vente d'or d'investissement, une valeur refuge alternative aux investissements financiers. Depuis plus de 10 ans, son activité d'achat auprès de particuliers d'or destiné au recyclage, fait d'Or en Cash un des pionniers de l'économie circulaire du secteur, à l'origine du développement de l'or responsable.

¹LBMA, Good Delivery Gold Refinery Capacity

http://www.lbma.org.uk/blog/lbma_media_centre/post/good-delivery-gold-refinery-capacity/